PERÚ | FARMACIAS

Servicios clínicos vinculados a farmacias

Edición comercial de contenido V4 · 22/10/2026 · VXOG SpA

Compare ofertas y modelos de ingreso vinculados a farmacias: atención domiciliaria, tercerización magistral, seguimiento y pagadores. Identifique cuándo una diferencia de unidad, tiempo o reparto cambia una decisión, y qué evidencia sigue sin estar confirmada.

Incluye doce familias, nueve casos, cinco herramientas con entradas explícitas, un motor de fronteras y un registro de fuentes con conflictos y límites. No presenta un censo nacional, costos observados ni certificación actual de prestadores.

Qué contiene este estudio

Prioridad operativa: profundizar tercerización magistral, servicios domiciliarios y programas de seguimiento. No son recomendaciones de inversión ni habilitaciones: faltan identidad/autorización y economía verificadas.

Resumen para decisiones

C1 · Paquete frente a acto

Elegir descuento solo tras probar ahorro de costo o adquisición. [PE19]

C2 · Reversión por tiempo y reparto

La elección cambia con productividad y contrato, no con la tarifa mayor. [PE19 + modelo propio]

C3 · Tercerización magistral

Comparar contrato, precio neto retenido, tiempos, logística, incidencias y datos. [PE23,PE24,PE25,PE26]

C4 · Falsa amplitud territorial

Conservar conflicto, normalizar ciudad y verificar entidad/local antes de expansión. [PE21,PE22]

C5 · Programa clínico frente a beneficios

Elegir modelo con entregable, pagador, periodo y riesgo de cobro explícitos.
[PE10,PE11,PE20,PE33,PE34,PE42]

C6 · Genética y promesa de plazo

No vender como servicio intralocal ni prometer plazo; conservar como comparador externo.
[PE03,PE40,PE41]

C7 · Seguimiento y sesgo de selección

Diseñar KPI propio de proceso, tiempo y continuidad sin prometer causalidad clínica. [PE35,PE36]

C8 · Historia administrativa sin sesgo temporal

No seleccionar el antecedente que confirme la hipótesis; verificar alcance actual antes de contratar.
[PE19,PE47,PE48]

C9 · Frontera de cotización desconocida

Una cotización futura se contrasta con umbral; nunca completar comisión desconocida con cero.
[PE19,PE24,MODEL]