Fintech en México

Mercados, modelos económicos y decisiones

Resumen ejecutivo · V6 · 20 octubre 2026

La escala exige elegir la función

Ocho líneas reúnen negocios distintos: pagos, cuentas, crédito, B2B, remesas, seguros, inversión y cripto. La prima aseguradora, la cartera, el patrimonio y el principal transferido son bases de actividad; no ingresos que puedan sumarse. Cada ficha conserva período y alcance.

Magnitudes que orientan

Línea	Base y alcance
Pagos	6,9 billones MXN con tarjeta en 2025; no facturación fintech
Crédito	7,620 billones MXN de cartera etapa 1 en agosto 2026; universo amplio
Remesas	61 791 millones USD de principal recibido en 2025
Seguros	1 029 392,68 millones MXN de prima directa en panel 2025; canal digital sin atribución completa
Industria	IMARC: 22 500 millones USD en 2025; estimación externa de perímetro distinto

Implicación

Una empresa debe comparar costo y función completos. Un inversionista necesita además atribución de ingresos, fondeo y riesgo. El informe aporta mecanismos, comparables y cálculos; no un ganador universal ni una rentabilidad garantizada.

Qué añade la ampliación

Demanda y segmentación

El censo definitivo aporta 5 468 180 unidades económicas con información económica de 2023. No equivale al universo de compradores de una API. Las necesidades se desglosan por tarea y recurrencia, preservando los resultados de personas de ENIF por separado. [S87-S88]

Crédito con calibración

La cartera comparable de tarjetas permite una referencia condicionada: 591 030 millones MXN por 23,0% anualizado produce 135 936,9 millones MXN de interés anual equivalente a exposición constante. No es ingreso cobrado en todo 2025 ni TAM de todo crédito fintech. El cálculo con no totaleros es superpuesto, no adicional. [S89]

Competencia y transformación

Las 40 ofertas se comparan por función y contrato. La documentación vigente de MXNB recuperada aporta acceso y redención, sin certificar reservas o permisos. El radar empresarial y la adopción tecnológica describen al universo del proveedor; no prueban facturación ni ahorro causal. [S90-S93]

Límites que deben acompañar una decisión

El TAM nacional neto por función sigue abierto. Las referencias externas no se suman. Las discrepancias CNSF se preservan; faltan retención digital, varias condiciones contractuales y pruebas de proveedores. Los escenarios editables no son resultados observados de clientes. El estudio utiliza fuentes públicas, sin entrevistas ni compras.

Fuentes y uso

El informe contiene referencias S01-S93 y sus límites. Datos originales: INEGI, Banxico, CNSF y las publicaciones identificadas. Transformaciones e interpretación: MI LATAM Insights; sin aval institucional. Cada cifra conserva fecha, universo y unidad. La licencia individual se aplica al contenido editorial original y respeta las condiciones de materiales ajenos.