PERÚ / FINTECH

Fintech en Perú

Ocho líneas y economía del mercado

Resumen · Edición 3 · 21 octubre 2026

Qué explica esta edición

La competencia combina nuevas empresas, canales de grupos financieros y proveedores de infraestructura. El informe organiza ocho funciones, 24 referencias de servicios y bases de dimensionamiento con fuentes, fórmulas y límites. Esas referencias no equivalen a empresas independientes.

Una mejora de la lectura económica

En Yape, la diferencia aritmética entre ingresos ajustados por riesgo y gastos operativos pasa de PEN 85,8 a 242,1 millones entre los segundos trimestres de 2025 y 2026. No es utilidad neta ni ingreso bruto del mercado. El modelo permite reproducirla y separar crecimiento de ingreso y de gasto. [PE-S10]

Conclusión principal

La escala de actividad no identifica automáticamente el ingreso facturable. El costo de una ruta depende de fondeo, instrumento, operación, liquidación y retiro. En crédito importan fondeo y pérdida; en seguros y fondos hay que separar fabricante y distribuidor. El modelo permite probar esas relaciones sin ocultar variables faltantes.

Tres comparaciones útiles

Una cuenta sin mantenimiento puede cobrar recargas. Una tarifa fija pesa más en una orden pequeña: PEN 12,50 sobre PEN 500 equivale a 2,5%, antes de otros conceptos. Un cargo de fondeo cripto no es su comisión de negociación. Ninguno de esos ejemplos define un ganador universal. [PE-S15/S29/S34]

Límite que debe conocer

Los ocho TAM nacionales homogéneos de ingresos y el agregado fintech siguen parciales. Los saldos, primas y transacciones se presentan como bases distintas; no se suman. Sin factores elegibles y tarifas realizadas verificadas, los resultados son escenarios, no demanda validada.

Bases para comparar y decidir

Línea	Base observada y condición
Pagos	680.639.000.000 PEN · 2025. CCE: flujo parcial, no todo pago ni ingreso.
Cuentas	436.100.000.000 PEN · dic 2025. Depósitos totales, no saldo medio fintech.
Crédito	422.800.000.000 PEN · dic 2025. Cartera total, no originación ni ingreso fintech.
Infraestructura	2.331.173 empresas · 2024. Empresas, no contratos ni adopción de API.
Remesas	5.299.000.000 USD · 2025. Flujo principal revisado, no comisiones.
Seguros	24.000.000.000 PEN · 2025. Prima redondeada, no comisión de canal.
Inversión	17.461.600.000 USD · dic 2025. Patrimonio final, no ingreso de gestión.
Cripto	28.000.000.000 USD · publicación 2025. Ancla anterior, no comparable con método 2026.

Cobro QR y liquidez

El caso integrado separa producto, elegibilidad, conversión y costo del dinero. Con ticket y conversiones hipotéticos, calcula el umbral que invierte la comparación. No adjudica al QR plazos del link o del retiro de tarjetas, ni declara un ganador con abono desconocido. Incluye una herramienta reproducible. [PE-S43/S44/S45]

Próxima decisión del lector

Fijar necesidad, usuario, instrumento y entidad contratante. Comparar el costo completo contra la operación actual. Para entrada o inversión se necesita acceso, presupuesto y economía propia antes de modelar captura. Los escenarios del informe no garantizan rentabilidad.

Alcance y referencias

Fuentes: serie CCE del BCRP, memorias BCRP/SBS 2025, SMV 2025, Chainalysis 2025/2026 y documentación de proveedores, localizadas en el informe. No incluye entrevistas, pruebas de proveedores, asesoría individual, seguimiento ni actualizaciones garantizadas. La edición conserva los conflictos y cortes de sus datos.