MI LATAM INSIGHTS / VXOG SpA

Agua industrial LATAM

Edición y traducción T1: 30 de octubre de 2026. Investigación base: 22 de octubre de 2026, sin actualización de datos.

Continuidad editorial: las referencias a extensión de las ediciones nacionales describen las versiones base C1/C2. El índice de esta entrega identifica los archivos y páginas de T1. Esta corrección cambia formato e idiomas, no datos, profundidad de investigación ni derechos. Consulte el índice de entrega vigente.

Seis mercados y una integración regional

MIO-WATER-LATAM-001 | C1 | 22 OCT 2026

Resumen gratuito

México / Brasil / Chile / Colombia / Argentina / Perú

Ocho familias, 40 sublíneas y condiciones para comparar suministro, tratamiento, reúso, equipos y servicios.

Cobertura LATAM6. No equivale a toda Latinoamérica ni contiene un TAM privado completo. Ediciones y fechas originales conservadas.

Panorama ejecutivo

Los seis países combinan suministro, tratamiento, eficiencia, equipos, insumos, ingeniería, operación y analítica. El valor empresarial aparece al coordinar calidad, continuidad, costo y responsabilidades. Las ocho familias organizan una cadena superpuesta; no son ocho mercados independientes para sumar.

Una base comparable sí puede reconstruirse: importaciones brutas H0 842121 por USD 820,527 millones en 2024, frente a USD 634,055 millones en 2023. México y Chile representan 73,65% del valor de los seis destinos. Son equipos de usos mixtos, no ventas finales industriales privadas. [R-T-MX a R-T-PE]

El crecimiento agregado de 29,41% supera el promedio simple de variaciones nacionales, 18,52%. Chile explica 60,03% del incremento y su exclusión reduce el crecimiento del conjunto restante a 15,67%. Una expansión comercial debe investigar composición y proyectos, no extrapolar el salto chileno a toda LATAM.

No existe aquí un TAM monetario privado regional cerrado. Las cifras nacionales mezclan compra externa, autoprovisión imputada, inversión y gasto ambiental. El consolidado conserva esas fronteras, muestra vacíos por familia y añade una herramienta que prueba condiciones contractuales capaces de cambiar una elección.

Comparación homogénea de comercio

País / Country	2024 USD m	2024/23 %
MX	333,967	16,03
BR	121,100	41,77
CL	270,351	70,66
CO	32,464	-8,48
AR	24,214	2,30
PE	38,432	-11,15

Base: WITS H0 842121, importaciones brutas, usos mixtos. La suma es USD 820,527 millones, no TAM. Chile explica 60,03% del incremento. Los países ausentes no se estiman.

Una condición que invierte la elección

Servicio a USD 2/m³ con fijo 1.000 y mínimo 8.000 m³/año cuesta 17.000/año, aunque sólo se utilicen 6.300 m³. Sin mínimo cuesta 13.600. La preferencia se invierte: con mínimo la compra cuesta menos; sin mínimo el servicio cuesta menos. El precio de equilibrio del servicio cambia de 1,8415 a 2,3385 USD/m³.

Escenario ficticio del modelo, no tarifa comercial. El informe completo desarrolla taxonomía, atlas, seis perfiles, referencias y datos reproducibles. Este resumen mantiene los límites esenciales y no incluye todo el sistema de escenarios.

La fecha editorial es 22 de octubre de 2026. Los cortes sustantivos varían de 2020 a 2026. La prueba del programa es aritmética interna, sin validación de campo o compradores. El paquete no ofrece ingeniería, certificación, asesoría jurídica o garantía de resultados. La licencia no restringe hechos públicos ni derechos de terceros.