MI LATAM INSIGHTS / VXOG SpA

Água industrial LATAM

Tradução e edição T1: 30 de outubro de 2026. Pesquisa-base: 22 de outubro de 2026; sem atualização dos dados.

Continuidade editorial: as referências à extensão dos relatórios nacionais descrevem as edições-base C1/C2. O índice desta entrega identifica os arquivos e páginas da T1. Esta correção muda formato e idiomas, não dados, profundidade da pesquisa nem direitos. Consulte o índice de entrega vigente.

Seis mercados e uma integração regional

MIO-WATER-LATAM-001 | C1 | 22 OCT 2026

Resumo gratuito

México / Brasil / Chile / Colômbia / Argentina / Peru

Oito famílias, 40 sublinhas e condições para comparar fornecimento, tratamento, reúso, equipamentos e serviços.

Cobertura LATAM6. Não equivale a toda a América Latina nem contém um TAM privado completo. Edições e datas originais preservadas.

Panorama executivo

Os seis países combinam fornecimento, tratamento, eficiência, equipamentos, insumos, engenharia, operação e análise. O valor empresarial surge ao coordenar qualidade, continuidade, custo e responsabilidades. As oito famílias organizam uma cadeia com sobreposições; não são oito mercados independentes que possam ser somados.

É possível reconstruir uma base comparável: importações brutas H0 842121 de USD 820,527 milhões em 2024, ante USD 634,055 milhões em 2023. México e Chile representam 73,65% do valor dos seis destinos. São equipamentos de usos mistos, não vendas finais industriais privadas. [R-T-MX a R-T-PE]

O crescimento agregado de 29,41% supera a média simples das variações nacionais, de 18,52%. O Chile explica 60,03% do aumento e sua exclusão reduz o crescimento do conjunto restante para 15,67%. Uma expansão comercial deve investigar composição e projetos, sem extrapolar o salto chileno para toda a LATAM.

Não existe aqui um TAM monetário privado regional estabelecido. Os números nacionais misturam compras externas, autoabastecimento imputado, investimento e gastos ambientais. O consolidado preserva essas fronteiras, mostra lacunas por família e acrescenta uma ferramenta que testa condições contratuais capazes de alterar uma escolha.

Comparação homogênea de comércio

País	2024 USD milhões	2024/23 %
MX	333,967	16,03
BR	121,100	41,77
CL	270,351	70,66
CO	32,464	-8,48
AR	24,214	2,30
PE	38,432	-11,15

Base: WITS H0 842121, importações brutas, usos mistos. A soma é USD 820,527 milhões, não TAM. O Chile explica 60,03% do aumento. Os países ausentes não são estimados.

Uma condição que inverte a escolha

O serviço a USD 2/m³ com fixo de 1.000 e mínimo de 8.000 m³/ano custa 17.000/ano, embora só sejam utilizados 6.300 m³. Sem mínimo, custa 13.600. A preferência se inverte: com mínimo, a compra custa menos; sem mínimo, o serviço custa menos. O preço de equilíbrio do serviço muda de 1,8415 para 2,3385 USD/m³.

Cenário fictício do modelo, não tarifa comercial. O relatório completo desenvolve taxonomia, atlas, seis perfis, referências e dados reproduzíveis. Este resumo preserva os limites essenciais e não inclui todo o sistema de cenários.

A data editorial é 22 de outubro de 2026. Os períodos substantivos variam de 2020 a 2026. O teste do programa é aritmético interno, sem validação de campo ou por compradores. O pacote não oferece engenharia, certificação, assessoria jurídica nem garantia de resultados. A licença não restringe fatos públicos nem direitos de terceiros.